



Handel och försäljning

Vill du bli efterfrågad i detalj- eller e-handel, då är vår butiksutbildning någonting för dig.

Utbildningen riktar sig till dig som är intresserad av att arbeta som säljare i butik eller med försäljning inom e-handeln.

Under utbildningen läser du olika kurser med inriktning inom försäljning och service, praktisk marknadsföring, branschkunskap, affärsutveckling, personlig försäljning och inköpsarbete. Du ska också få kunskap och kompetens för ett vinnande säljarbete i butik för att kunna förstå kunden och ställa rätt frågor. Handelskurser varvat med praktik ute på ett handelsföretag gör att du hela tiden får omsätta teori och praktik.

Utbildningen bygger på branschens handelskompetenser som är framtagna av Svensk Handel såsom säljkompetens, servicekompetens, kommunikationskompetens och etikkompetens. Detta betyder att du får öva upp de kompetenser ute på praktiken som branschen efterfrågar hos en professionell butikssäljare.

I utbildningen ingår 8 veckor praktik ute på ett handelsföretag, vilket ökar dina möjligheter till en framtida anställning i butik.

Kurser som ingår

Studieperiod 1

Servicekunskap 100 p
Praktisk marknadsföring 1, 100 p
Branschkunskap inom handel och administration 100p
Inköp 1, 100 p
Grundutbildning data 50 p (valbar)

Studieperiod 2

Praktisk marknadsföring 2, 100 p
Affärsutveckling och ledarskap 100 p
Handel specialisering 100 p
Personlig försäljning 1, 100 p eller
Näthandel 1 100 p (valbara)

Ansökningsperiod

Ingen pågående ansökningsperiod.

Kursstart

Ingen aktuell kursstart.

Kurslängd

40 veckor

Omfattning

800 gymnasiepoäng + valbar kurs 50 gymnasiepoäng

Förkunskapskrav

Grundskolekompetens eller motsvarande i svenska, svenska som andraspråk och matematik.

Lokal

ABF Vux Stampen
Norra Ågatan 10B Göteborg

Mer information

Gunbritt Holmstrand,
kursansvarig
gunbritt.holmstrand@abf.se
0739-40 18 15

ABF Vux

031-333 20 60
abf.vux@abf.se
www.abfvux.se

